





PERFIL DO CLIENTE

Fundada em 2003, a Ânima Educação já conta com mais de 15 anos de experiência no setor de ensino superior brasileiro e reúne um portfólio de peso com parcerias como: o Instituto Le Cordon Bleu, a HSM University, a Universidade São Judas Tadeu e a Singularity University.

Com o lema de transformar o país pela educação, a Ânima acredita que mais do que pensar, é necessário agir para mudar a realidade das pessoas. Por isso, é referência em práticas inovadoras de aprendizagem e gestão, respeitando

sempre a pluralidade cultural e o compromisso com o desenvolvimento sustentável.

Sua história é marcada por grandes aquisições e, principalmente, pelo seu posicionamento diferenciado das outras empresas do setor. Na Ânima, o foco é conciliar escala com oferta de ensino de alta qualidade, levando conteúdos criados por professores altamente especializados até os mais variados centros. Afinal, para a Ânima, a educação de qualidade é um direito de todos.





ATUAÇÃO EM MAIS DE 50 CIDADES BRASILEIRAS



FOCO EM ESCALA COM ENSINO DE ALTA QUALIDADE



SISTEMA DE ENSINO HÍBRIDO - PRESENCIAL E DIGITAL



Nosso grande mote é transformar o país pela educação – é isso que nos move, nos une e nos faz todos os dias buscar cada vez mais conteúdos e parceiros de excelência, como a Thomson Reuters, para fazer isso acontecer na prática."

Humberto Cordella Netto, Diretor Jurídico Adjunto



DESAFIO

Por ser uma empresa de capital aberto, com ações listadas na Bolsa de Valores, a Ânima Educação precisa garantir os mais altos padrões de governança corporativa e de compliance para reportar com transparência a seus investidores e órgãos regulamentares.

Conforme crescia exponencialmente, ficava nítido que o sistema de gestão dos processos judiciais utilizado até então não era mais adequado ao perfil da empresa, que

começou a enfrentar inúmeros problemas com cálculos incorretos das contigências e informações desatualizadas dos processos. Com isso, aumentava a necessidade de encontrar no mercado um parceiro à altura, que contasse com um sistema completo e confiável para ajudar a atender as demandas jurídicas com eficiência, velocidade e, principalmente, segurança.



SOLUÇÃO

Após uma criteriosa seleção, a Ânima encontrou na Thomson Reuters uma empresa que tinha plenas condições de atender as suas necessidades com agilidade e excelência, além do que foi considerado o fator decisivo: o investimento incessante em novas tecnologias e melhorias nas ferramentas. "Queriamos um parceiro que continuasse se reiventando e trazendo novas tecnologias para sempre termos o que há de mais inovador quando se fala em gestão de processos", lembra Humberto Cordella, Diretor Jurídico Adjunto da Ânima.

Essa parceria foi concretizada no começo de 2019, quando a Ânima aderiu ao software Legal One da Thomson Reuters, solução que possibilita o gerenciamento de toda a rotina profissional do departamento jurídico com maior visibilidade e de maneira segura e estratégica.

Em um ambiente único e centralizado, o Legal One permite que as empresas tenham uma atuação preventiva, tomando decisões mais estratégicas e mitigando riscos. Para isso, oferece desde o gerenciamento de processos e acesso a um acervo atualizado de conteúdo jurídico, até o provisionamento preciso e a gestão de depósitos judiciais e garantias, proporcionando muito mais controle, produtividade e economia para as empresas.

Além de automatizar as operações e oferecer conteúdos jurídicos confiáveis e atualizados, tornando o trabalho do setor mais estratégico e menos penoso, o Legal One já é integrado às exigências do eSocial e atende a todos os requerimentos das áreas de compliance da empresa, características que tornam a plataforma ainda mais alinhada aos princípios da Ânima e de qualquer outra empresa com foco em governanca corporativa.





A gente precisava de um player que trouxesse profissionalismo, alta tecnologia e uma estrutura que garantisse segurança para aquilo que estávamos fazendo."

Humberto Cordella Netto, Diretor Jurídico Adjunto

PRINCIPAIS BENEFÍCIOS

Logo na primeira semana após a instalação do Legal One, o departamento jurídico da Ânima já conseguia observar a facilidade e a produtividade que a ferramenta agregaria no dia a dia de trabalho, trazendo além de agilidade e ganhos financeiros, mais qualidade de vida para os colaboradores da empresa, que deixariam os cálculos das contigências e a busca por informações em tempo real para as plataformas.

Com o antigo sistema de gestão de processos, a empresa despendia muito tempo em planilhas do Excel e ficava totalmente exposta a erros e divergências nos dados. Hoje, com o Legal One, a Ânima conseguiu revisar com precisão todas as suas contigências e passar para o mercado um valor muito mais próximo da realidade, além de reduzir o valor das provisões de R\$ 638 milhões para R\$ 405 milhões com a ferramenta de atualização automática, ou seia, uma economia de mais de 35%.

Por ser um sistema 100% online, não temos mais travamentos e bugs e o atendimento do suporte é muito rápido. Após a implantação não tivemos nenhum problema considerado grave ou que ficasse sem solução. Nosso aumento de produtividade foi de 75%."

Marcus Almeida, Advogado

Além da exatidão das informações em relação ao prognóstico dos riscos, a solução trouxe uma visão panôramica da realidade dos processos, ajudando a ter muito mais clareza do estava ativo e do que estava arquivado. Assim, a Ânima conseguiu diminuir o número de processos ativos, de 2.053 para 1.613 atualmente, fato que gerou muito mais economia para o caixa da empresa.



Outro ponto positivo que essa parceria trouxe para o dia a dia da Ânima foi a consultoria e dedicação do time da Thomson Reuters. Em um primeiro momento, durante a transição de milhares de processos do sistema antigo para o Legal One, o auxílio e prestatividade da Thomson Reuters fizeram a diferença. Depois, no dia a dia, conforme iam surgindo novos questionamentos e até mesmo sugestões, a Ânima contou com 100% da dedicação e preocupação do time da Thomson Reuters em prover as melhores soluções e alternativas.

Essa é uma ferramenta de ouro. Cada processo que está arquivado e a empresa continua pagando representa em alta escala milhares de reais."

Humberto Cordella Netto, Diretor Jurídico Adjunto



Eu acredito muito na ferramenta e acho que seria muito interessante que outras pessoas tivessem a oportunidade de conhecer aquilo que eu conheci e coloquei em prática."

Humberto Cordella Netto, Diretor Jurídico Adjunto



