



## Como o escritório alcançou rápido crescimento com maior eficiência



### PERFIL DO CLIENTE

O escritório **Lasas, Lafani & Salomão Advogados** foi fundado em 2017 por três sócios e apenas poucos clientes. O empreendimento nasceu com o objetivo de oferecer serviços nas principais áreas do Direito, na modalidade full service, atuando nas áreas: trabalhista, cível, tributário, societário e compliance.

Desde sua concepção o escritório colocou como prioridade o atendimento ágil, eficiente e transparente. Para isso conta com uma equipe de profissionais com sólida formação acadêmica. A proximidade e a personalidade na prestação dos seus serviços é outro diferencial que marca a atuação dos advogados.

Entender as necessidades dos clientes e viabilizar negócios com segurança jurídica são as principais metas do escritório. Sua forma de trabalhar traz, além de assessoria produtiva, uma atuação eficaz com excelentes resultados, através de atuações sólidas e pautadas nas melhores técnicas jurídicas.

Hoje, com mais de 40 clientes, cerca de 20 colaboradores e aproximadamente 1.100 processos ativos, **Lasas, Lafani & Salomão Advogados** mantém sua proposta inicial de dar atendimento integral e efetivo aos seus clientes.



## DESAFIO

Uma das premissas iniciais da sociedade sempre foi transparência no trato com o cliente. Mantê-los informados em tempo real sobre seus assuntos sempre foi uma obrigação. Nesse contexto, a gestão da informação sempre foi essencial.

E com o aumento do número de clientes o escritório sentiu a necessidade de obter ferramentas que viabilizassem o controle das informações. Se fez necessário um sistema para controle de agenda da equipe, emissão de relatórios para os clientes, acompanhamento de processos, e até mesmo o gerenciamento de informações internas.

Antes da parceria com a Thomson Reuters não havia um recurso que permitisse a gestão das atividades da equipe de forma eficiente, o que comprometia o controle de tarefas e prazos. Realizar uma gestão eficaz da equipe e dos processos, possibilitaria a elaboração de relatórios aos clientes com toda a informação sobre os processos, agregando valor aos serviços prestados.



## SOLUÇÃO

Em busca de um sistema como qual pudesse continuar crescendo e mantendo a qualidade de seus serviços, **Lasas, Lafani & Salomão Advogados** realizou uma pesquisa à procura de um parceiro que oferecesse o melhor custo benefício. Entre as alternativas do mercado a opção escolhida foi o **Legal One™**, da Thomson Reuters, por oferecer serviços diferenciados, como atendimento via web, de fácil e remoto acesso, sem estar preso a um servidor.

Desde o início da parceria com a Thomson Reuters, com o apoio de uma gestão eficiente de tempo, equipe e informação sobre os processos, o número de ações dobrou.

Em um primeiro momento o foco do escritório era realizar o acompanhamento dos processos e emissão de relatórios aos clientes. A empresa começou a fazer buscas por meio de DataCloud Andamentos, que envia por e-mail todos os movimentos dos processos nos Órgãos Judiciais. Essas informações se



tornaram fontes essenciais para a elaboração de relatórios aos clientes.

Com a implantação do Workflow foi possível mapear o fluxo de trabalho e gerar maior produtividade, eficiência e transparência nas operações. A ferramenta permitiu a elaboração e o controle da agenda dos colaboradores, assegurando a gestão eficiente de compromissos e prazos do escritório.

Com maior conhecimento das possibilidades do sistema o escritório passou a utilizar também o módulo Financeiro do **LegalOne™** para facilitar o controle financeiro do escritório. As planilhas e cálculos manuais foram substituídos por uma ferramenta que proporciona visão ampla de toda a receita, gastos e reembolsos do escritório, facilitando a gestão de recursos.

**“Quando resolvemos contratar a Thomson Reuters para nos auxiliar com os processos tínhamos cerca de 500 ativos, hoje temos por volta de 1.100 processos. Esse crescimento foi resultado da otimização do tempo e de uma maior eficiência no controle das atividades e da equipe como um todo”**

**Isabella Molinari**  
Advogada LLS Advogados

## PRINCIPAIS BENEFÍCIOS

Para exercer a advocacia empresarial full service, **Lasas, Lafani & Salomão Advogados** percebeu que era necessário contar com o apoio de um sistema que possibilitasse realizar o acompanhamento dos processos de forma prática e ágil.

O DataCloud do **Legal One™** permitiu a gestão desses processos em tempo real, conectando-se diretamente com o TJ e o TRT e comunicando por e-mail as mudanças ocorridas em cada um.



Com o DataCloud o escritório passou a ter acesso a informações detalhadas e sempre atualizadas sobre os processos em um só lugar, o que agilizou o trabalho da equipe. Os dados recebidos permitiram a elaboração e envio de relatórios mais completos a todos os clientes, marcando mais um diferencial em seus serviços.



Administrar uma equipe crescente de colaboradores de forma eficiente era um dos desafios do **Lasas, Lafani & Salomão Advogados**. Adotando o **Legal One™**, o escritório passou a contar com o Workflow, a solução ideal para organizar as agendas de seus colaboradores.



A implantação do sistema tornou possível o acompanhamento das atividades de toda a equipe, automatizando o fluxo de trabalho com agendas personalizadas. O gerenciamento preciso das tarefas, entregas e pendências permitiu a análise precisa da produtividade, garantindo maior eficiência e controle dos processos.



Como vantagem adicional, **Lasas, Lafani & Salomão Advogados** pôde abandonar as planilhas e o controle manual da gestão financeira do escritório. Com o módulo Financeiro do **Legal One™**, o escritório começou a contar com uma visão ampla de toda sua receita, gastos e reembolsos, possibilitando uma administração eficiente de seu fluxo financeiro.



Organizar agendas e fluxo de trabalho, acompanhar processos de forma automatizada e emitir relatórios completos de forma simples e ágil, disponibilizou tempo para proporcionar um melhor atendimento ao cliente. Além disso, os profissionais podem se dedicar mais aos estudos das alterações e atualizações na jurisprudência, legislação e doutrina, melhorando ainda mais a qualidade dos serviços prestados.

**“Hoje consigo dedicar meu tempo ao meu cliente, ligando para saber se está satisfeito, podendo entender o problema dele. Isso porque temos um sistema que coloca a agenda de forma prática, um sistema que passa a movimentação de cada processo no site do TJ, do TRT, e nos comunica por e-mail”.**

**Isabella Molinari**  
Advogada LLS Advogados

THOMSON REUTERS  
**LEGAL ONE™**

A implantação do **Legal One™** nos escritórios de advocacia permite uma prática jurídica focada no que mais importa, o atendimento e relacionamento com os clientes. A solução proporciona melhorias significativas na gestão do escritório, no controle das informações e na organização do tempo da equipe, otimizando a atuação e a performance do escritório. Assim como o escritório **Lasas, Lafani & Salomão Advogados**, escolha uma prática sem precedentes.

Conheça o **Legal One™** e veja seu escritório ir mais longe.

## **Legal One™** adequado à realidade do seu escritório de advocacia:



### **Pequenos Escritórios**

Ideal para impulsionar o crescimento de escritórios de advocacia de pequeno porte.



### **Médios Escritórios**

Para potencializar a rotina de escritórios de advocacia de médio porte.



### **Grandes Escritórios**

Principal aliado de grandes escritórios de advocacia que lidam com assuntos complexos.

