

CONFIANÇA, INOVAÇÃO E QUALIDADE, ESSAS SÃO AS ENTREGAS DIÁRIAS DA MWM

PERFIL DO CLIENTE

A MWM, fabricante de motores e geradores, conta com uma planta em São Paulo (SP) e um Centro de Distribuição de Peças localizado em Jundiaí (SP). Com mais de 6 décadas de atuação, a companhia, afiliada do grupo norte-americano Navistar, atua em mercados diversos como Estados Unidos, México, Argentina, Chile, dentre outros países. Os produtos da empresa atendem aos segmentos veicular, agrícola, industrial, geração de energia e marítimo.

A MWM atua, também, no segmento de geração de energia, com grupos geradores diesel que vão de 10 a 1000 kVA em 50 Hz e 12.5 a 1.250 kVA em 60 Hz e com os geradores a gás natural, que vão de 80 a 185 kVA em 50 Hz e 80 a 215 kVA em 60 Hz.

A companhia está estrategicamente instalada no Mercosul, com o objetivo de atender aos clientes da região e trabalhar como base para exportação de produtos para o mundo todo. Hoje, a companhia exporta para mais de 45 países ao redor do mundo.



**MAIS DE 1.000
COLABORADORES
NAS ÁREAS FABRIS
E ADMINISTRATIVAS**



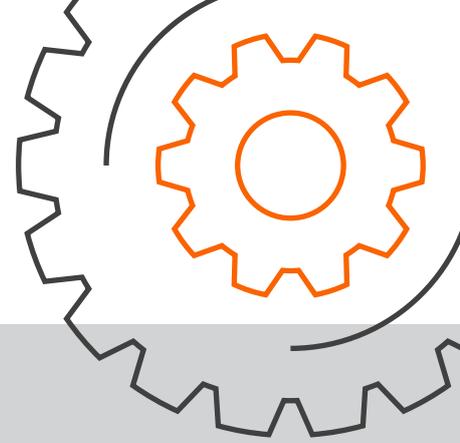
**EXPORTAÇÕES
PARA MAIS DE 45
PAÍSES AO REDOR
DO MUNDO**



**ATUAÇÃO NOS SEGMENTOS
VEICULAR, AGRÍCOLA,
INDUSTRIAL, MARÍTIMO E
DE GERAÇÃO DE ENERGIA**



**MAIS DE 4,4
MILHÕES DE
MOTORES
PRODUZIDOS**



DESAFIO

Com exportações de seus produtos para mais de 45 países ao redor do mundo - incluindo Estados Unidos, México, Argentina, Chile, dentre outros países - a eficiência e agilidade de seus processos de comércio exterior, são fundamentais.

No entanto, sem o auxílio de sistemas tecnológicos especializados, a empresa vinha sofrendo com uma

grande ineficiência tributária causada pelo custo Brasil, o que gerava uma perda de competitividade internacional.

Foi assim que, buscando garantir um maior controle de suas operações de comércio exterior, a MWM iniciou a procura por uma solução especializada, que pudesse gerenciar com eficiência e agilidade o acúmulo de créditos tributários e o aumento dos custos logísticos da empresa.



SOLUÇÃO

Em busca de um parceiro confiável e estratégico, a MWM encontrou na Thomson Reuters a melhor solução tecnológica habilitada pela Receita Federal para o gerenciamento de suas operações de comércio exterior, incluindo a habilitação e manutenção de regimes aduaneiros especiais, como o RECOF.

Assim, unindo tecnologia e expertise, a empresa logo adquiriu o ONESOURCE Global Trade, solução que auxilia na automatização de tarefas do departamento de comércio exterior e controla todos os processos de importação e exportação da empresa, garantindo o compliance com as mais atuais legislações aduaneiras e aumentando a eficiência no desembaraço.

Desde o controle das documentações necessárias para cada etapa até o acompanhamento da mercadoria e o aperfeiçoamento dos processos ao longo da cadeia de suprimentos, o ONESOURCE Global Trade conta



A Thomson Reuters apresentava conhecimento técnico e prazo de implementação compatível com a necessidade da MWM, além de um time técnico que era indiscutivelmente a melhor opção."

Marcos Lopes, Supervisor de TI da MWM Motores e Geradores

com diferentes módulos que juntos são responsáveis pelo gerenciamento completo das operações de comércio exterior.



PRINCIPAIS BENEFÍCIOS

Logo no processo de implementação do ONESOURCE Global Trade, a MWM já conseguia notar as primeiras vantagens que surgiriam da parceria com a Thomson Reuters. Além de todo suporte e treinamento recebidos pela equipe, a agilidade e eficiência na implementação foram notáveis: o tempo despendido entre o desenho da solução e o Go Live foi de 18 meses.

“A Thomson Reuters se mostrou uma grande parceira, pois sabíamos que seria um projeto desafiador de implantação do RECOF. Em determinada fase, vocês mobilizaram a diretoria, equipes de produto, equipe técnica, time de vendas e outros colaboradores para nos atender, e todos se mostraram dispostos a facilitar a jornada no projeto. Agradecemos a ajuda, foi muito importante para nós”, afirma Marcos.

Em pouco tempo, o ONESOURCE Global Trade trouxe mais confiabilidade e integridade aos críticos processos de manutenção do Compliance aduaneiro e tributário da MWM. Com isso, a empresa otimizou os custos da operação, evitando o pagamento incorreto de impostos e, principalmente, aproveitando os benefícios fiscais oferecidos pelo Governo para impulsionar suas exportações.



A empresa alterou diversos processos internos - que ganharam maior robustez - visando acompanhar todas as demandas de um processo RECOF.”

Marcos Lopes, Supervisor de TI da MWM Motores e Geradores

Com a solução, não só o departamento de comércio exterior teve seus processos otimizados, mas toda a empresa. Afinal, para cumprir com as exigências do RECOF, a MWM teve que garantir mais segurança, visibilidade e controle para as informações, além de maior integração entre seus departamentos.

Para o futuro, a expectativa em torno da parceria continua a todo vapor. Além dos módulos Importação, Exportação e RECOF, a MWM quer adquirir mais soluções da Thomson Reuters para impulsionar o crescimento dos negócios ao redor do mundo.



A Thomson Reuters sempre foi proativa e flexível para atender as necessidades da MWM, auxiliando na busca por soluções e se adaptando à realidade da empresa, fator importante e fundamental para o bom andamento dos projetos. A Thomson é um importante parceiro e faz a diferença para MWM.”

Marcos Lopes, Supervisor de TI da MWM Motores e Geradores