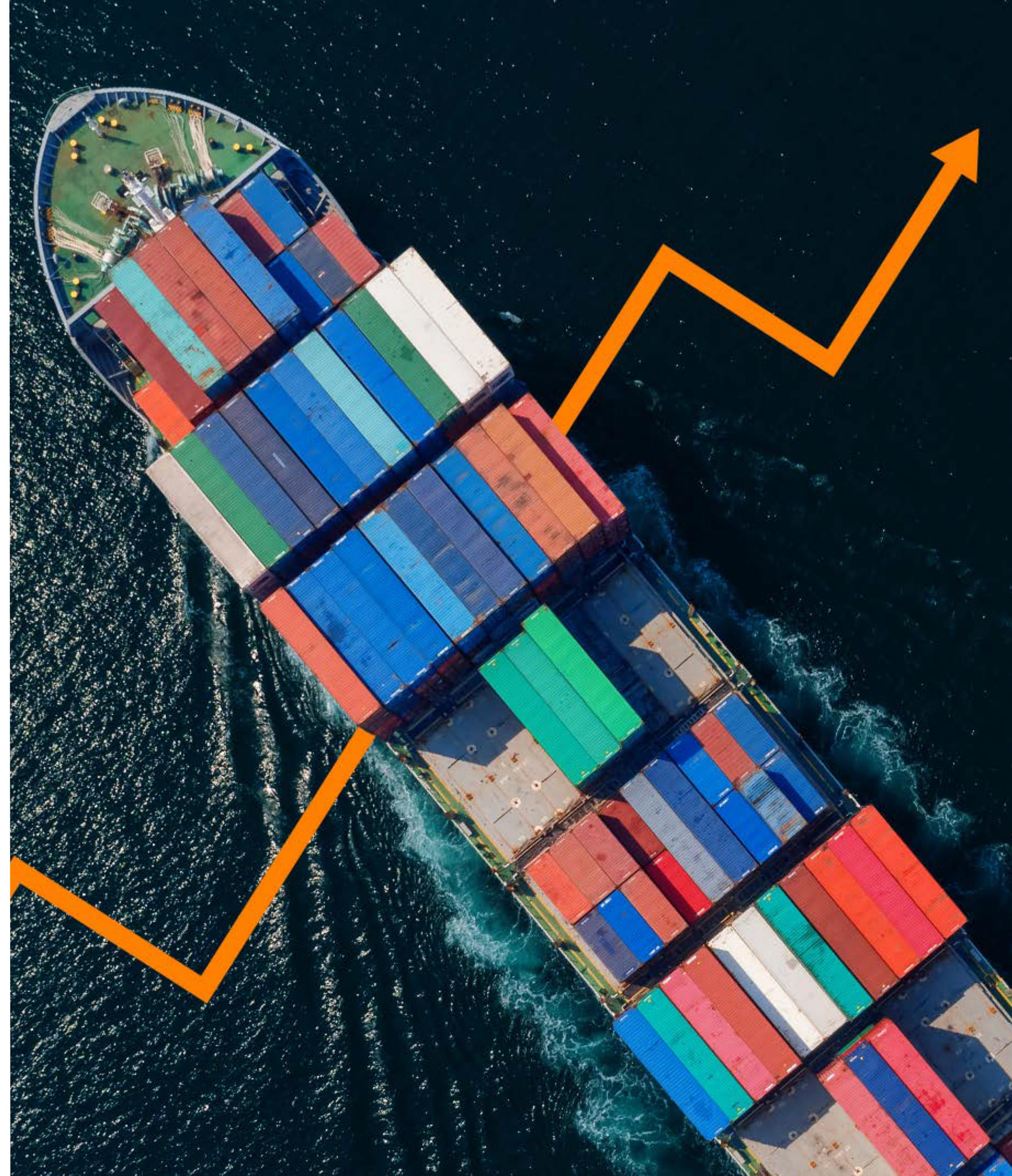




10

passos para
se preparar
para o **Novo
Processo de
Importação**

Baseados nos resultados da pesquisa realizada pela Procomex com as maiores empresas de Comércio Exterior





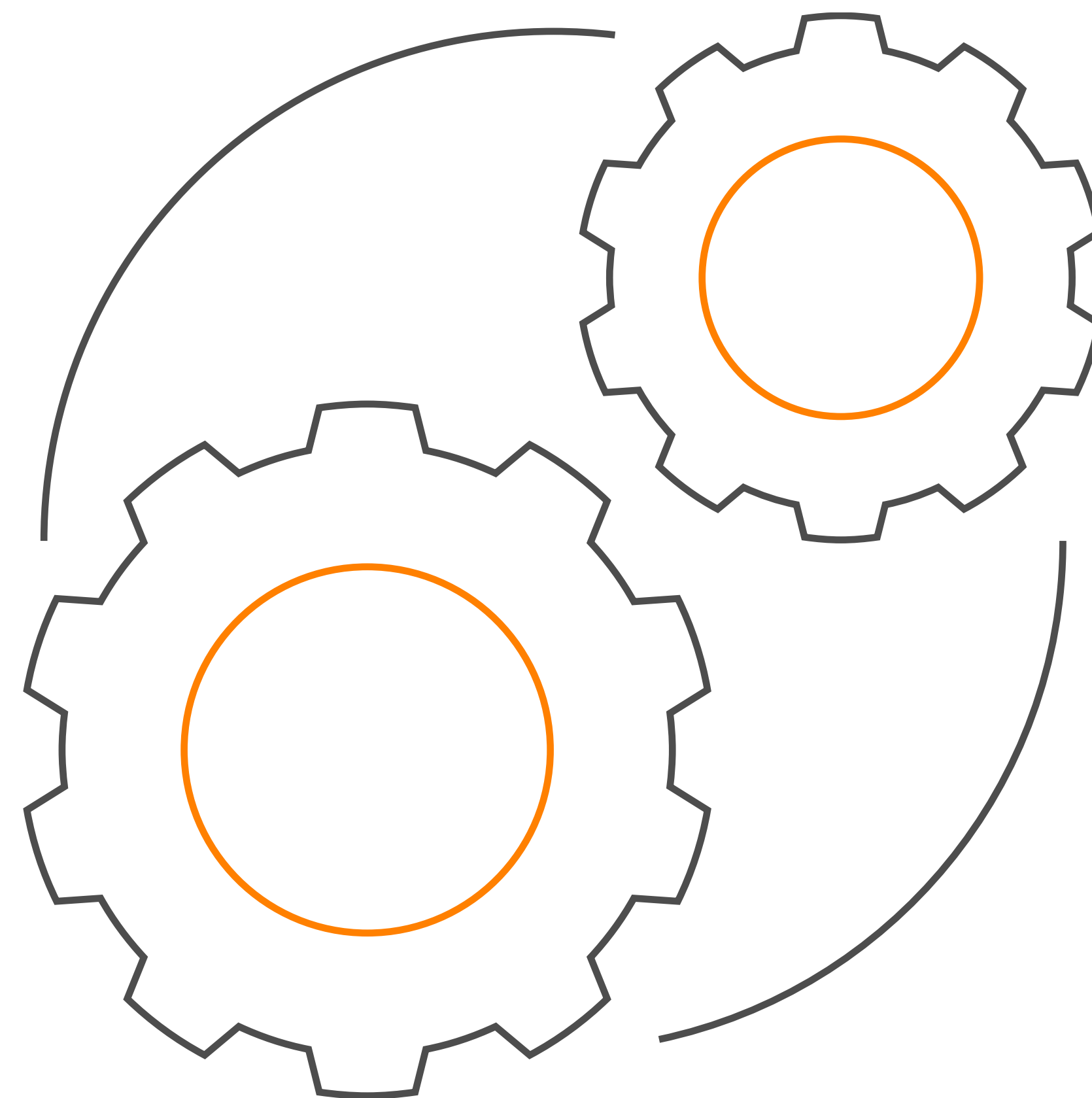
#01

Adequações nos processos internos

De 165 representantes das maiores empresas de Comércio Exterior, 120 afirmam que precisarão **realizar diversas mudanças e adequações** nos processos internos com a entrada do Novo Processo de Importação*. Por esse motivo, é importante trabalhar com o fator da antecedência antes da obrigatoriedade do novo processo.

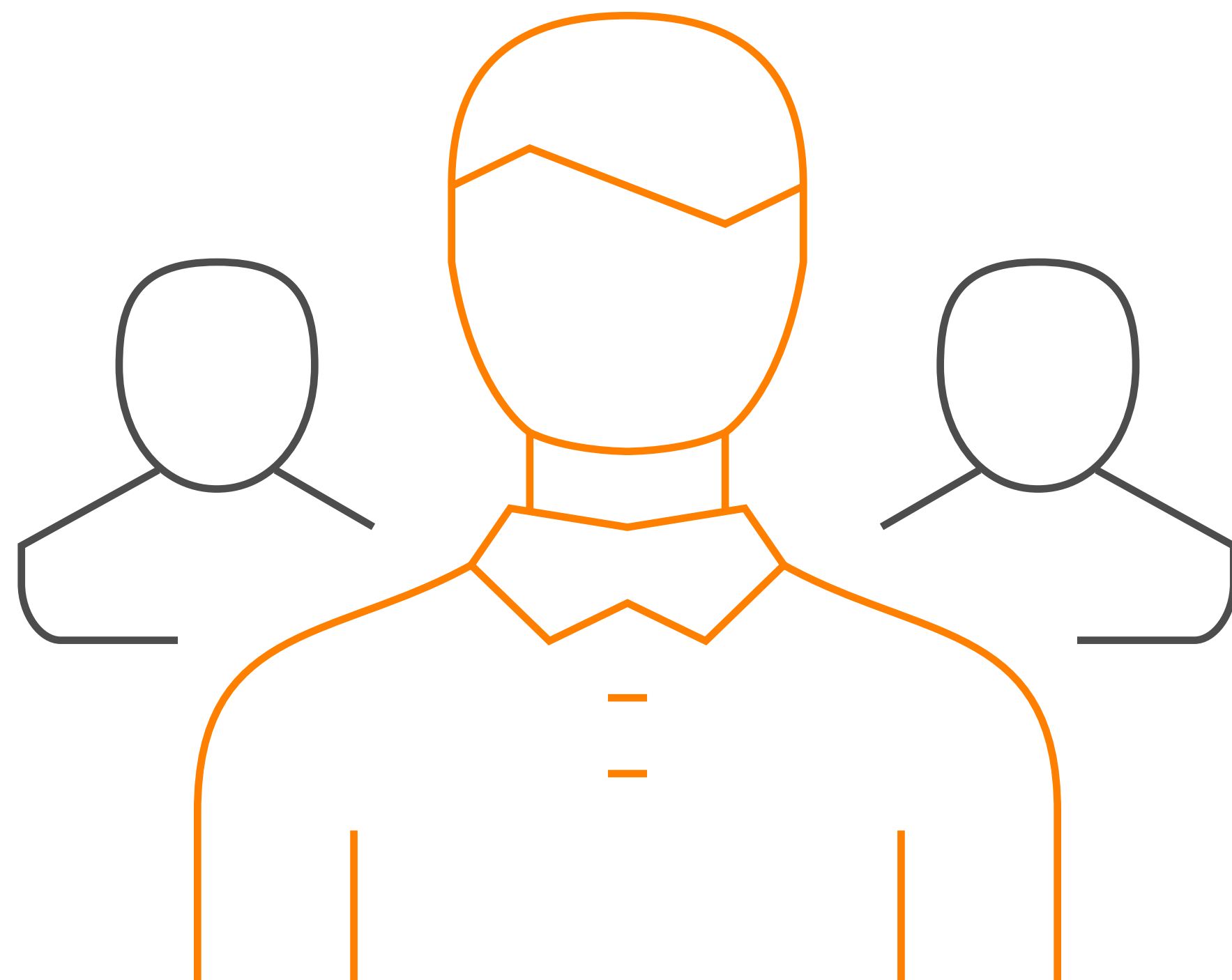
10 PASSOS PARA SE PREPARAR PARA A ENTRADA DO NOVO PROCESSO DE IMPORTAÇÃO

*Baseados nos resultados da pesquisa realizada pela Procomex com as maiores empresas de Comércio Exterior



3





10 PASSOS PARA SE PREPARAR PARA A ENTRADA DO NOVO PROCESSO DE IMPORTAÇÃO

*Baseados nos resultados da pesquisa realizada pela Procomex com as maiores empresas de Comércio Exterior

#02

Designação de profissionais para o acompanhamento da DUIMP

106 profissionais de Comércio Exterior acreditam que será necessário designar pessoas específicas para acompanhar a entrada do Novo Processo de Importação, algumas empresas já estão designando profissionais para isso*.

Sendo que esses profissionais serão responsáveis por acompanhar as mudanças no catálogo de produtos, DUIMP, LPCO, CCT, NFe etc.

Também é muito importante oferecer, por meio de parceria confiável, treinamentos aos colaboradores acerca do novo processo.



4



#03

Acompanhamento Consultas Públicas

Participar de Consultas Públicas ou se manter informado sobre elas é um **diferencial para evitar quaisquer surpresas com a DUIMP.**

83 representantes de empresas de Comércio Exterior, entrevistados na pesquisa da Procomex, concordam que pode ser um grande benefício para a operação de comércio exterior em um futuro muito próximo*.

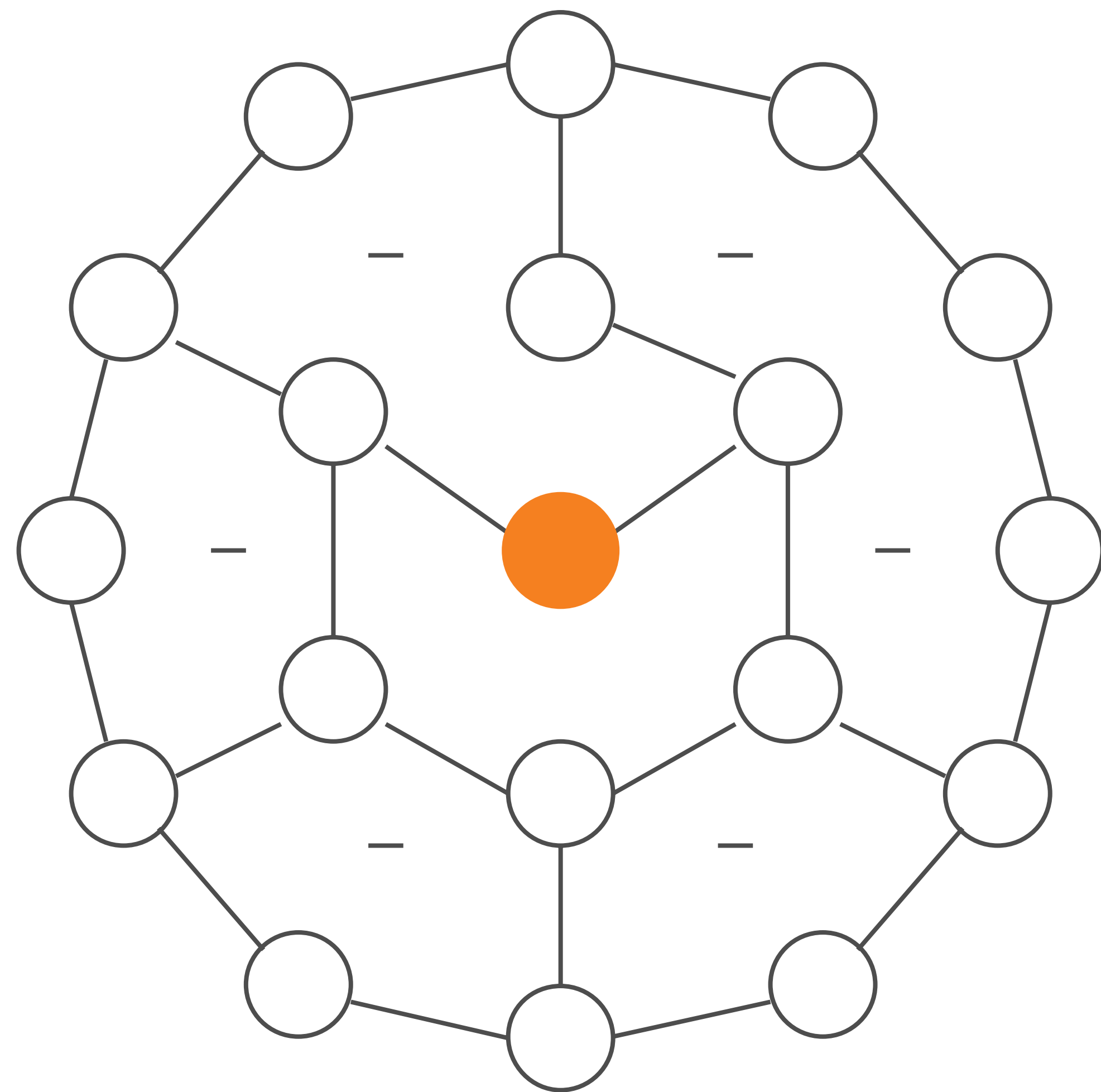
10 PASSOS PARA SE PREPARAR PARA A ENTRADA DO NOVO PROCESSO DE IMPORTAÇÃO

*Baseados nos resultados da pesquisa realizada pela Procomex com as maiores empresas de Comércio Exterior



5





#04

Integração do catálogo de produtos

A integração do catálogo de produtos com o catálogo da empresa foi apontada por 69 profissionais representantes das maiores empresas de Comércio Exterior como o ponto mais impactante da DUIMP. **A forma mais inteligente de conseguir essa integração é através de uma solução sistêmica eficiente.**

10 PASSOS PARA SE PREPARAR PARA A ENTRADA DO NOVO PROCESSO DE IMPORTAÇÃO

Baseados nos resultados da pesquisa realizada pela Procomex com as maiores empresas de Comércio Exterior



6



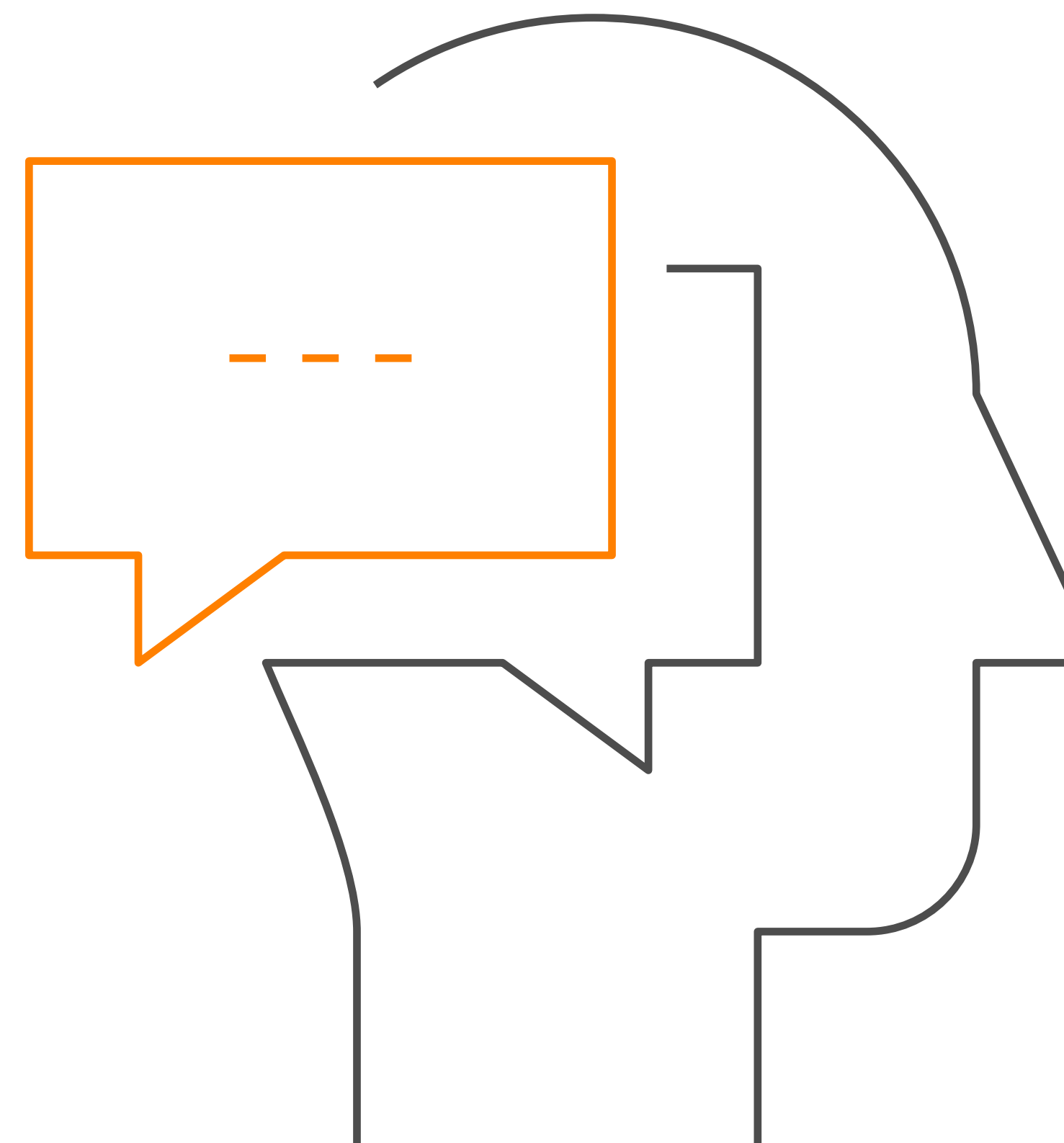
#05

Discussão do assunto em níveis de diretoria

Nas principais empresas de Comércio Exterior, o assunto da entrada do Novo Processo de Importação já é discutido em nível de gerência e diretoria, principalmente por sua complexidade e necessidade de previsão dos impactos e ações a serem tomadas com grande período de antecedência antes de sua obrigatoriedade.

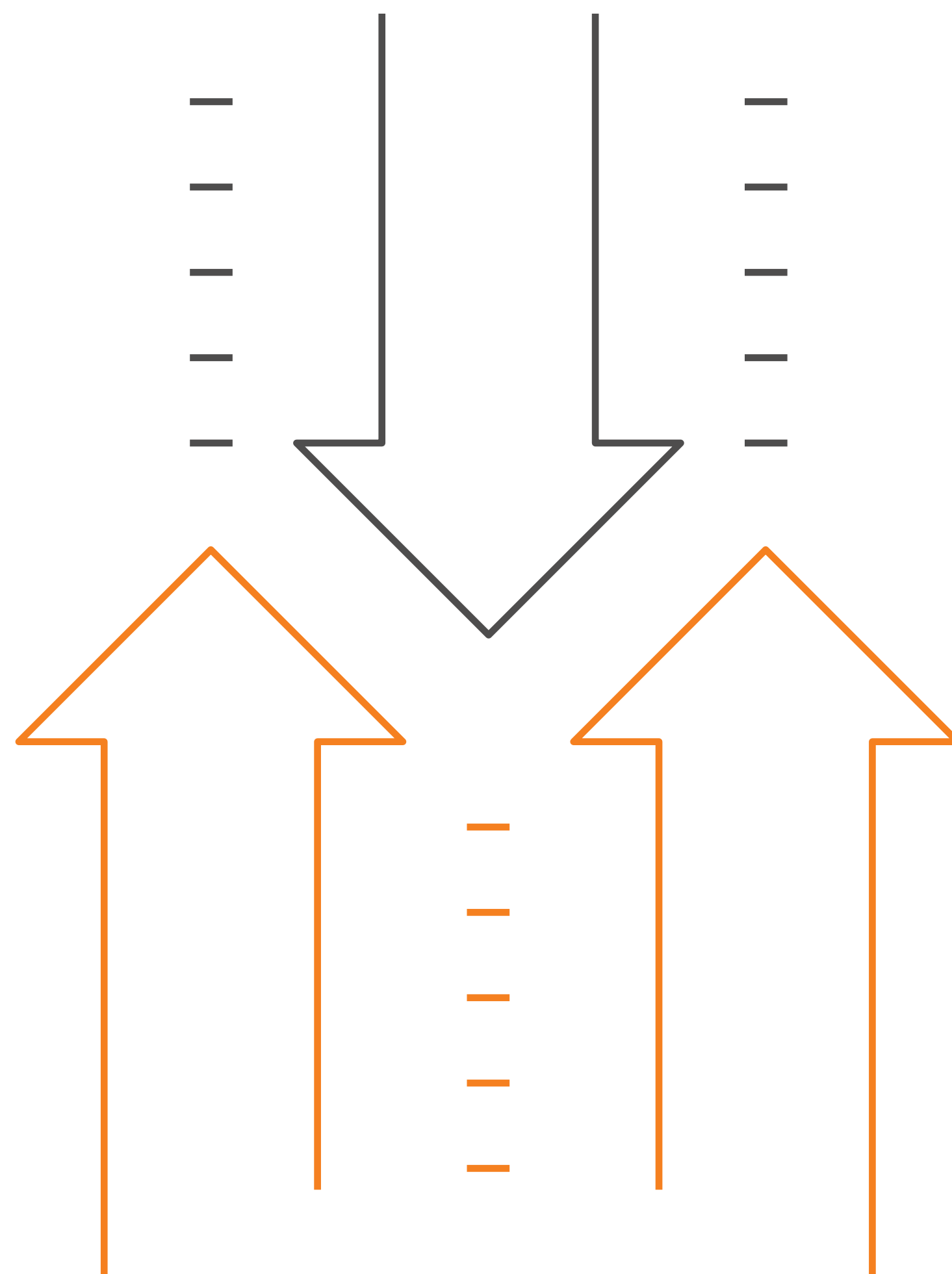
10 PASSOS PARA SE PREPARAR PARA A ENTRADA DO NOVO PROCESSO DE IMPORTAÇÃO

Baseados nos resultados da pesquisa realizada pela Procomex com as maiores empresas de Comércio Exterior



7





10 PASSOS PARA SE PREPARAR PARA A ENTRADA DO NOVO PROCESSO DE IMPORTAÇÃO

*Baseados nos resultados da pesquisa realizada pela Procomex com as maiores empresas de Comércio Exterior

#06

Aumento de competitividade com Regimes Especiais

47% das empresas de Comércio Exterior entrevistadas na pesquisa afirmam que já fazem uso de Regimes Especiais, como Drawback e RECOF. Enquanto **35%** enxerga grande oportunidade para começar a utilizar os Regimes Especiais como estratégia de aumento de competitividade para suas operações com a entrada do Novo Processo de Importação*.



8



#07

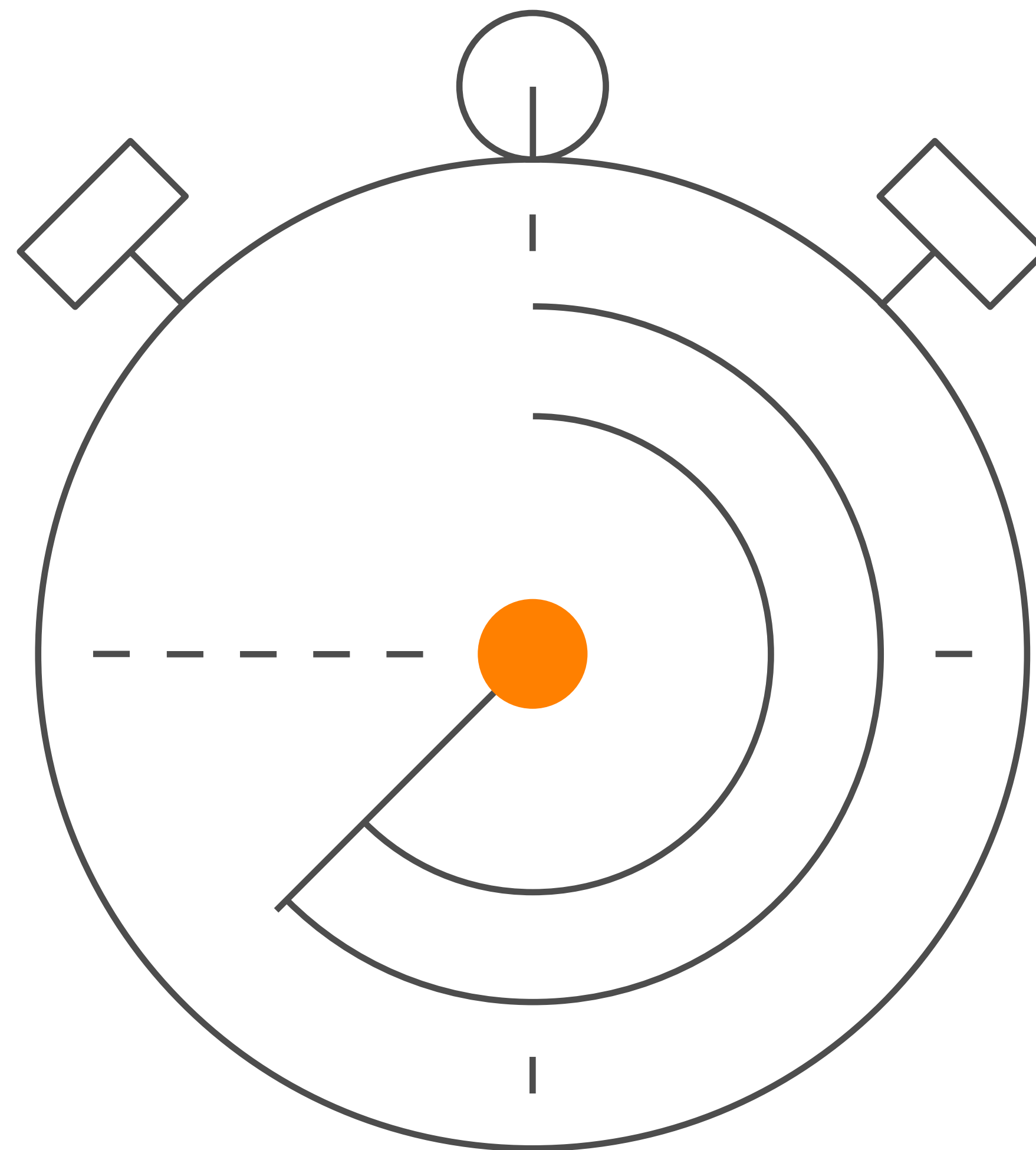
Otimização de tempo antes da obrigatoriedade

86% das empresas sinalizam que preveem um período de 3 a 6 meses para se prepararem para a entrada da DUIMP e pretendem estar preparadas até 6 meses antes da obrigatoriedade*.

Porém, com uma solução sistêmica é possível otimizar o tempo e oferecer mais segurança à empresa.

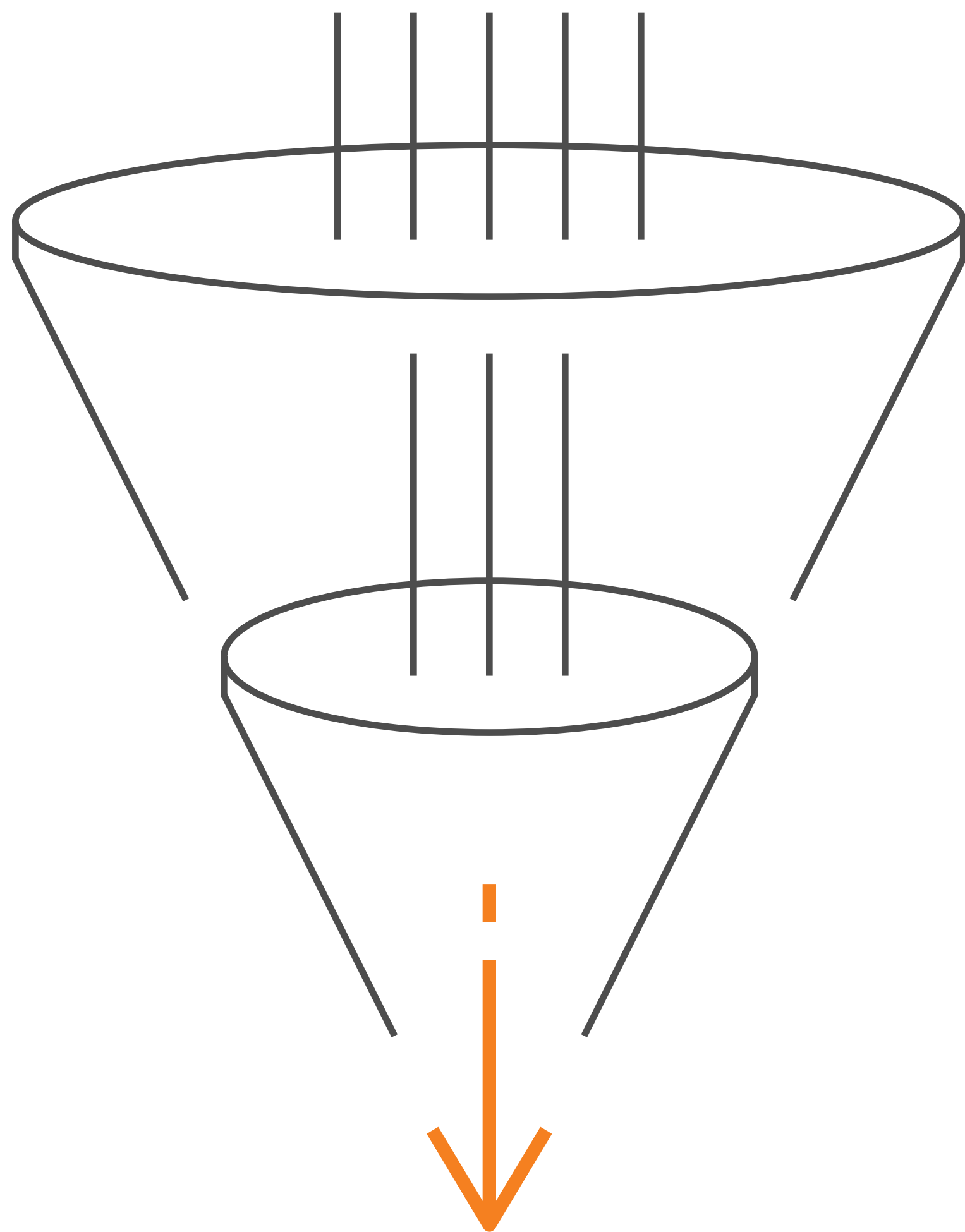
10 PASSOS PARA SE PREPARAR PARA A ENTRADA DO NOVO PROCESSO DE IMPORTAÇÃO

*Baseados nos resultados da pesquisa realizada pela Procomex com as maiores empresas de Comércio Exterior



9





#08

Diminuição dos impactos com os módulos

Os profissionais das maiores empresas de comércio exterior apresentam receio quando se trata dos impactos com os Módulos de Importação: DUIMP, Catálogo de Produtos, CCT, Pagamento Centralizado, LPCO, NFe etc. A melhor alternativa para a diminuição desses impactos seria uma solução capaz de atender às atualizações conforme forem surgindo.

10 PASSOS PARA SE PREPARAR PARA A ENTRADA DO NOVO PROCESSO DE IMPORTAÇÃO

Baseados nos resultados da pesquisa realizada pela Procomex com as maiores empresas de Comércio Exterior



10



#09

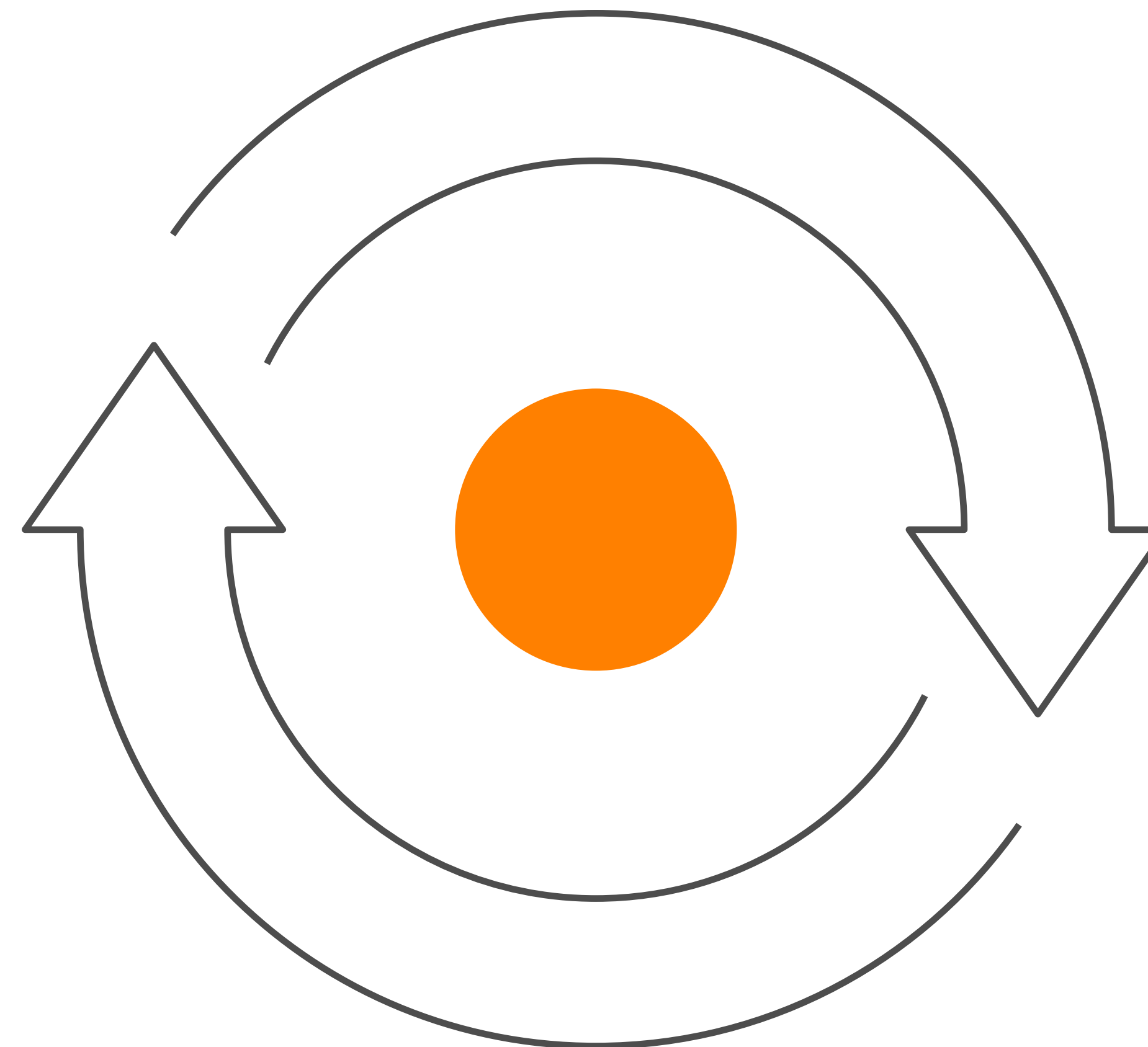
Solução sistêmica eficiente

110 dos profissionais entrevistados sobre a entrada do Novo Processo de Importação já utilizam uma solução sistêmica*.

Das 188 empresas certificadas no Operador Econômico Autorizado nas categorias C-2, Segurança e Conformidade Nível 1, aproximadamente **70%** trabalham com soluções sistêmicas Thomson Reuters, que oferecem o diferencial de melhorias e antecipação de possíveis problemas com a entrada do processo, oferecendo otimização de tempo, segurança e parceria confiável.

10 PASSOS PARA SE PREPARAR PARA A ENTRADA DO NOVO PROCESSO DE IMPORTAÇÃO

*Baseados nos resultados da pesquisa realizada pela Procomex com as maiores empresas de Comércio Exterior



11





#10

Parceria confiável

Além de uma solução sistêmica capaz de promover a otimização de tempo e segurança com o Novo Processo de Importação, é importante poder se apoiar em um parceiro confiável para grandes tomadas de decisões e acompanhamento das peculiaridades de sua operação de Comércio Exterior.

Conte com a Thomson Reuters como sua parceira confiável para te ajudar a se preparar melhor para a entrada do Novo Processo de Importação.

10 PASSOS PARA SE PREPARAR PARA A ENTRADA DO NOVO PROCESSO DE IMPORTAÇÃO

Baseados nos resultados da pesquisa realizada pela Procomex com as maiores empresas de Comércio Exterior



12





thomsonreuters.com.br