

THOMSON REUTERS
LEGAL ONE™

 **FONSECABRAZ**
ADVOGADOS

História de sucesso.
Fonseca Braz Advogados

Confiança para viver o
sonho junto com o cliente.



Você está visualizando este documento no seu celular ou tablet?
Então, gire a tela do seu dispositivo para uma leitura mais confortável.

 **THOMSON REUTERS®**



O início



A Fonseca Braz Advogados é um projeto empreendedor cuja atual estrutura organizacional resulta de um esforço de reposicionamento feito pelos seus atuais sócios com o objetivo de transformar a antiga atuação advocatícia tradicional em um formato de trabalho dinâmico focado em gestão jurídica para negócios, a nível de consultoria e resolução de conflitos.

Marcelo Fonseca e Silva fundou o projeto que se tornaria o escritório ainda no fim da faculdade, quando cursava Direito na Universidade Federal de Minas Gerais. Em 2013 recebeu Eduardo Braz, egresso da mesma instituição, como seu sócio no projeto.

Mais recentemente, como implemento do Contrato de Vesting que faz parte do Plano de Carreira da Fonseca Braz Advogados, eles admitiram Amanda Ramos como mais nova sócia da banca.

“Nosso propósito, segundo a teoria do Golden Circle, de Simon Sinek, é viver o sonho do cliente, empregando uma cultura interna na equipe para todos os profissionais sentirem empatia com os clientes e ainda mais vontade de participar do dia a dia dos empreendimentos. Isso acontece graças às relações de proximidade construídas em reuniões periódicas e eventos de confraternização realizados com os próprios clientes.”

Marcelo Fonseca, fundador Fonseca Braz Sociedade de Advogados.





Mais de 25 profissionais,
entre advogados,
estagiários e consultores



Mais de 60 clientes da base são
empresas e grupos empresariais
de atendimento recorrente



Mais de 30 projetos de estruturação
jurídica patrimonial e de negócios
apenas no último ano



O maior volume de demandas se concentra nas áreas:



Trabalhista



Tributária



Societária



Empresarial



Imobiliária



Cível



Ações judiciais e projetos
de gestão de contratos



Planejamento patrimonial, societário,
sucessório, tributário e organizacional



Desafio

O sistema utilizado no início não acompanhou o crescimento do escritório.

Com o sistema antigo, o escritório atendia cerca de **30** clientes em formato recorrente e tinha aproximadamente **600** processos ativos. A solução utilizada era customizada, desenhada para gestão de projetos. Atendia demandas internas, porém não oferecia as soluções, módulos e a gestão de um banco de dados que uma sociedade de advogados precisa para atender ao elevado volume de processos judiciais e demanda constante de relatórios gerenciais. Além disso, a ferramenta não oferecia formas de interação entre usuários, dificultando a implementação de processos internos controláveis por meio do sistema.

“Devido à falta de soluções mais modernas de gestão de processos e contratos, existia a dificuldade de criar indicadores porque o sistema antigo era incapaz de acompanhar o crescimento que o escritório estava experimentando.”

Eduardo Braz, sócio Fonseca Braz Sociedade de Advogados.



A solução

O **Legal One** como essencial para um momento de expansão.

Em 2008, para acompanhar o ritmo de crescimento, o escritório iniciou a parceria com o **Legal One da Thomson Reuters**, em um período de reestruturação societária e preparação para ampliação, junto à necessidade de uma gestão mais moderna. A principal necessidade era alimentar as pastas de processos com informações relacionadas a valor de causa, pedidos, objetos, partes e afins, para emitir relatórios capazes de permitir uma análise de inteligência sobre os processos. São **2503** pastas ativas para gestão de processos judiciais e administrativos, enquanto as atividades consultivas (planejamentos, contratos e consultoria recorrente) estão organizadas em **441** pastas de serviços ou contratos. Os clientes solicitam relatórios e informações sobre os casos com frequência, mas o sistema anterior não supria a necessidade em gerar relatórios demandando um esforço de análise manual de dados.

O **Legal One** permite:



Melhor aplicação dos processos internos



Rastreabilidade das informações



Maior banco de dados de informações



Gestão estratégica

“Durante nosso processo de pesquisa, encontramos outras boas soluções, mas a Thomson Reuters se diferenciou. Temos confiança na empresa que é sólida e promete longevidade do sistema, além do formato web com atualizações constantes e interação com os clientes, que possibilita a realização de melhorias. Valorizamos a parceria como uma peça chave para nosso crescimento e esperamos que novas soluções de TI sejam disponibilizadas para maior geração de valor.”

Eduardo Braz, sócio Fonseca Braz Sociedade de Advogados.



THOMSON REUTERS®



Benefícios com o Legal One



Agenda que transfere tarefas e relatórios para controladoria



Emissão de relatórios com informações completas



Crescimento da equipe, faturamento e ampliação da estrutura física



Implementação dos processos internos de organização e fluxo de tarefas



Implementação de processos por meio da sheet google



Maior rastreabilidade e aumento nos serviços ofertados



Controle do contrato dos honorários e melhor eficiência no atendimento



Aumento de segurança e produtividade, com crescimento sustentável

“Graças às soluções usadas, conseguimos superar barreiras de implementação de processos internos, evoluindo na maturidade da nossa organização e permitindo crescimento sustentável. O Legal One transmite segurança e facilita a prospecção de clientes. Sempre exibimos o sistema como um troféu.”

Eduardo Braz, sócio Fonseca Braz Sociedade de Advogados.

Escreva a história de **sucesso** do seu escritório.

A implantação do **Legal One** nos escritórios de advocacia permite uma prática jurídica focada no que mais importa, o atendimento e relacionamento com os clientes. A solução proporciona melhorias significativas na gestão do escritório, no controle das informações e na organização do tempo da equipe, otimizando a atuação e a performance do escritório. Assim como o escritório Fonseca Braz e Sociedade de Advogados, escolha uma performance jurídica de excelência.



Pequenos Escritórios

Ideal para impulsionar o crescimento de escritórios de advocacia de pequeno porte.



Médios Escritórios

Para potencializar a rotina de escritórios de advocacia de médio porte.



Grandes Escritórios

Principal aliado de grandes escritórios de advocacia que lidam com assuntos complexos.

(11) 4700-9060

legalone.com.br

